

ESTRATEGIAS



para reactivar tu empresa en la nueva normalidad

EN FINANZAS:

DISMINUIR COSTOS

Buscar disminuir la estructura de costos y aumentar los ingresos del principal producto/servicio. Adecuar las deudas a las posibilidades de la empresa, negociando:

- Pagos menores
- Meses sin intereses
- Trueques
- Descuentos por pronto pago o pago único.



EN EL MERCADO:



CONSTRUIR VÍNCULOS

- Construir vínculos de colaboración y cooperación entre empresas
- Identificar oportunidades de crecimiento en el mercado con apoyo de la matriz Ansoff
- Explorar canales digitales para la comercialización y crecimiento de la empresa

EN LA OPERACIÓN:

AUTOMATIZACIÓN

- Automatización y alineación de procesos.
- Estudiar el nuevo ciclo operativo y de ventas.
- Obtener certificados y verificaciones para brindar la confianza de ser una empresa libre de COVID-19



Fuente: Revista Entrepreneur en español